

Betterware

Pomysły do Twojego domu!

**WITAMY
W BETTERWARE**



HISTORIA

W przyszłym roku **będziemy obchodzić 80. urodziny** Betterware. Firmę założyli w 1928 roku w Londynie dwaj przyjaciele: **Albert Clark i Edward Willis**. Szybko okazało się, że bezpośrednia sprzedaż sprzętu i środków dla domu to **prawdziwy hit**. Biznes rozwijał się tak dobrze, że na początku lat 30. otworzono fabrykę w Romford.

Światowa kariera Betterware zaczęła się w latach 60. Pomysłowe produkty firmy i innowacyjne rozwiązania zdobyły **wiele nagród i wyróżnień**.

Na początku lat 90. Betterware znalazło się na liście **500 najlepszych firm według Financial Times**. Rozwinęła się sieć oddziałów we Francji, Hiszpanii, Niemczech i Australii. Ekspansja zagraniczna zaowocowała też rozbudową oferty, wprowadzeniem nowych katalogów, większą liczbą promocji i działań marketingowych.

HISTORIA

80 lat tradycji – firma założona w 1928 r. w Londynie

Pomysł Alberta Clarka i Edwarda Willisa

Błyskawiczny rozwój

Uznana za jednego z sześciu wiodących dostawców w branży gospodarstwa domowego

Znalazła się na liście 500 najlepszych firm według Financial Times



BETTERWARE OBECNIE

Betterware to **nowoczesna firma z silną pozycją na rynku**. Nasze produkty cieszą się doskonałą opinią. Oferta jest stale wzbogacana o nowe pomysły i rozwiązania dla gospodarstw domowych.

Z Betterware współpracują **tysiące przedstawicieli**, którzy otrzymują miliony funtów premii rocznie! To oni oferują produkty ponad **7 milionom klientów**: w Europie, Ameryce Środkowej, Australii i Azji.

Teraz także my możemy skorzystać z wyjątkowych możliwości oferowanych przez Betterware. Każdy z nas ma szansę na dodatkowy dochód lub budowę własnego biznesu.



BETTERWARE OBECNIE

Międzynarodowa firma o silnej,
ugruntowanej pozycji na rynku

Tysiące przedstawicieli w Europie, Ameryce Środkowej,
Australii i Azji

7 milionów klientów

Od 1 stycznia 2007 r. oferuje swoje produkty
i możliwość współpracy w Polsce!



Ken Wolfe
Prezes Zarządu
Betterware International



Rob Way
Dyrektor Zarządzający
Betterware International



Michał Mierzwiński
Dyrektor Zarządzający
Betterware Poland

MOŻLIWOŚCI

Betterware proponuje **różne opcje współpracy**. Wybierz tę, która najlepiej odpowiada Twoim potrzebom:

1. **NIE PONOSISZ ŻADNEGO RYZYKA**, a zyskujesz dostęp do **wyjatkowych produktów**, które - jako przedstawiciel firmy - kupujesz taniej.
2. **GDY ZDECYDUJESZ SIĘ NA BUDOWĘ BIZNESU** z Betterware, otwierasz sobie drzwi do **nieograniczonych zarobków**. Nie ma górnej granicy dochodów, wszystko zależy od Twojej decyzji i zaangażowania.

Doskonałe produkty



Twój własny biznes



PRODUKTY

Betterware oferuje produkty niezbędne w każdym domu.

Katalog zawiera bogatą ofertę.

Wymień kategorie:

POMOCNICZY W KUCHNI

Pomysły, które pomogą Ci szybciej i wygodniej gotować pyszności

SPOSÓB NA PORZĄDEK

Dzięki pomysłowym rozwiązaniom wszystko jest na swoim miejscu

GARDEROBA

Aby Twoje ubrania zawsze wyglądały jak nowe

SPRZĄTANIE

Zaoszczędzisz czas, a Twój dom będzie lśnił czystością

ZDROWIE I URODA

Pielęgnuj urodę i dbaj o kondycję!

Naszym oknem wystawowym jest katalog przedstawiający całą ofertę.

Obejrzymy go razem pod koniec naszego spotkania.

(teraz nie pokazuj katalogu, tylko go zapowiedz)

PRODUKTY

Pomysłowe. Innowacyjne. Ułatwiają wszystkie domowe czynności, byście mieli więcej czasu na przyjemności!

POMOCNICY W KUCHNI

SPOSÓB NA PORZĄDEK

GARDEROBA

SPRZĄTANIE

ZDROWIE I URODA



TWÓJ BIZNES

DLACZEGO WARTO POMYŚLEĆ O WŁASNYM BIZNESIE?

- MOŻLIWOŚĆ ZARABIANIA

Zarabiasz pieniądze ze sprzedaży produktów oraz budowy własnej grupy współpracowników.

- NIEOGRANICZONE DOCHODY

Nie ma ustalonej górnej granicy Twoich zysków. To, ile zarobisz, zależy tylko od Ciebie.

- JESTEŚ SWOIM SZEFEM

Nikt nie narzuca Ci tempa pracy ani obowiązków, które nie mają sensu.

Robisz to, w co wierzysz, że przyniesie Ci wymierną korzyść.

- NIELIMITOWANY CZAS PRACY

Sam ustalasz godziny pracy i decydujesz o tym, ile czasu przeznaczysz na działalność w tym biznesie.

Masz pełną elastyczność, co pozwoli Ci pogodzić współpracę z Betterware z innymi zajęciami.

- SAM DOBIERASZ SOBIE WSPÓŁPRACOWNIKÓW

Pracujesz z tymi, których znasz i którym ufasz. To ogromny komfort, że można samemu wybrać, z kim chce się pracować.

- MASZ WPŁYW NA SWOJE ZAROBKI

Ich wielkość zależy tylko od Ciebie, od tego, ile czasu i zaangażowania włożysz w tę pracę.

- TWORZYSZ WŁASNĄ FIRMĘ

Budujesz biznes, który może okazać się najlepszą polisą i inwestycją na przyszłość.

- NIE PONOSISZ ŻADNEGO RYZYKA

Współpraca z Betterware nie wymaga od Ciebie żadnych inwestycji. Jedyne koszty to opłata klubowa. Możesz zacząć już dzisiaj!

TWÓJ BIZNES

Możliwość zarabiania

Nieograniczone dochody

Jesteś sam sobie szefem

Masz nielimitowany czas pracy

Sam dobierasz sobie
współpracowników

Masz wpływ na swoje zarobki

Tworzysz własną firmę

Nie ma ryzyka - brak inwestycji



TWÓJ BIZNES

W Betterware masz 3 możliwości:

1. **OSZCZĘDZASZ**, taniej kupując produkty do własnego domu – bez 30% marży.
2. **ZARABIASZ NA SPRZEDAŻY**, polecając produkty znajomym.
3. **BUDUJESZ FIRME** – robisz karierę, zapraszając do współpracy innych.

Sam decydujesz, którą z tych trzech możliwości uznasz za najlepszą!

TWÓJ BIZNES

OSZCZĘDZASZ

- KUPUJĄC DLA SIEBIE BEZ 30% MARŻY

ZARABIASZ

- POLECAJĄC PRODUKTY ZNAJOMYM

BUDUJESZ FIRMĘ

- ROBISZ KARIERĘ



ZARABIASZ

Prezentuj katalogi znajomym – to wszystko, co trzeba robić!

Przejrzyj katalogi razem z nimi, zwróć ich uwagę na promocje i produkty, które sam uważasz za najciekawsze. Podkreśl innowacyjność produktów Betterware – w ten sposób zachęcisz znajomych do złożenia zamówień. Dzięki temu, że jako przedstawiciel kupujesz w Betterware taniej, przy sprzedaży zarabiasz od razu 30%
- **to Twój zysk natychmiastowy.**

Oto konkretny przykład:

Po obejrzeniu katalogu znajoma zamówiła u Ciebie produkty za 65 zł
Dla Ciebie w Betterware cena zamówionych przez nią produktów wynosi 50 zł
Sprzedając je znajomej, zarabiasz od razu 15 zł

Jeśli odwiedzisz 10 znajomych i każdy z nich kupi za 65 zł (po 1-2 produkty), zarobisz 150 zł
– **to Twój zysk natychmiastowy.**

Oczywiście, im większej liczbie znajomych zaprezentujesz katalogi, tym więcej zbierzesz zamówień, co przełoży się na większy zysk natychmiastowy.

ZARABIASZ



Znajoma zamówiła
u Ciebie produkty
za 65 zł



Dla Ciebie w Betterware
cena tych produktów
wynosi 50 zł



Sprzedając je znajomej,
zarabiasz od razu
15 zł

Jeśli odwiedzisz 10 znajomych i każdy z nich kupi za 65 zł
(po 1-2 produkty),

zarobisz 150 zł

– to Twój zysk natychmiastowy.

$$\begin{array}{r} 65 \\ -50 \\ \hline 15 \end{array} \quad \begin{array}{r} 15 \\ \times 10 \\ \hline 150 \end{array}$$

BUDUJESZ FIRMĘ

1. **Tworzysz swój zespół** współpracowników. W jaki sposób? Robiąc dokładnie to, co ja w tej chwili. Prezentujesz firmę i jej ofertę znajomym, zapraszasz ich do współpracy
2. Od Betterware będziesz otrzymywać do **15% od obrotów** wypracowanych przez cały Twój zespół. Zaraz pokażę na przykładzie, jak to działa w praktyce.
3. W miarę rozwoju zespołu, otrzymujesz coraz wyższe **premie i nagrody pieniężne**.
4. Masz nieograniczone **możliwości awansu** i realizacji swoich ambitnych planów. Twoi współpracownicy także będą tworzyć własne zespoły – Twój biznes może rozwinąć się na ogromną skalę.
5. **Współpracujesz z ludźmi, których lubisz** – co przekłada się na przyjazną atmosferę, sprzyjającą osiągnięciu sukcesu i prawdziwej satysfakcji z pracy.

BUDUJESZ FIRMĘ

– ROBISZ KARIERĘ
ZAPRASZAJĄC DO WSPÓŁPRACY INNYCH

1. Tworzysz zespół
2. Otrzymujesz do 15% od obrotu Twojego zespołu
3. Zdobywasz dodatkowe premie i nagrody pieniężne
4. Twoja firma się rozwija, masz możliwość awansu i realizacji planów
5. Pracujesz w przyjaznej atmosferze, spotykasz się z ludźmi, których lubisz



JAK ZAROBIĆ PIERWSZY TYSIĄC?

Zobacz, jak budowa zespołu przyniesie Ci zysk!

Spójrzmy na przykład:

Spośród Twoich znajomych 5 osób przyjmuje Twoją propozycję współpracy. Pomagasz im stawiać pierwsze kroki – uczysz, jak zapraszać znajomych na spotkania.

Każdy z nich zaprasza po 5 nowych osób.

Twój zespół liczy już 31 osób. Każdy z Was zbiera i realizuje zamówienia o wartości 330 zł miesięcznie (zaledwie około 10 zł dziennie).

Ty otrzymujesz procent od łącznego obrotu całego zespołu: **zarabiasz ponad 1000 zł!**

JAK ZAROBIĆ PIERWSZY TYSIĄC?

1. Znajdź 5 osób, które dołączą do Ciebie.
2. Naucz je, jak zapraszać następne osoby.
Niech one również znajdą po 5 osób
3. W Twoim zespole jest 31 osób.
Każdy realizuje zamówienia po 330 zł
miesięcznie (czyli zaledwie ok. 10 zł dziennie)

Ty otrzymujesz procent od łącznego obrotu całego zespołu.

zarabiasz ponad 1000 zł!



JAK ZARABIAĆ 4000 ZŁ I WIĘCEJ?

Spośród Twoich znajomych 5 osób przyjmuje Twoją propozycję współpracy. Pomagasz im stawiać pierwsze kroki – uczysz, jak zapraszać znajomych na spotkania. Każdy z nich zaprasza po 5 nowych osób.

Osoby z Twojego drugiego poziomu także zapraszają swoich znajomych – każda po 5 osób. Twój zespół liczy łącznie 156 osób.

Dla potrzeb naszego przykładu przyjmijmy, że każdy z Was realizuje zamówienia za 280 zł miesięcznie. Zobacz: wystarczy sprzedać produkty za 280 zł w miesiącu! To naprawdę niedużo - mniej niż 10 zł dziennie.

Tymczasem obrót całego Twojego zespołu wyniesie tyle, że procent dla Ciebie to 4000 zł miesięcznie, co daje 48 000 zł rocznie!

W dowód uznania dla Twoich umiejętności biznesowych otrzymasz także tytuł Dyrektora i związane z nim nagrody pieniężne i przywileje.

Oczywiście, 48 000 zł rocznie i tytuł Dyrektora nie są granicą Twoich zarobków. To temat na kolejne spotkanie, teraz przypomnę tylko, że wysokość Twoich dochodów zależy tylko od Ciebie, nie ma żadnych ograniczeń.

$$\begin{array}{r} 1 \text{ (Ty)} \\ + 5 \text{ (1 poziom)} \\ + 25 \text{ (2 poziom)} \\ + 125 \text{ (3 poziom)} \\ \hline 156 \text{ osób} \end{array}$$

JAK ZARABIAĆ 4000 ZŁ I WIĘCEJ?

1. Znajdź 5 osób, które dołączą do Ciebie.
2. Naucz je, jak zapraszać następne osoby.
Niech one również znajdą po 5 osób
3. Osoby z Twojego drugiego poziomu także zapraszają swoich znajomych – każda po 5 osób.
4. Twój zespół liczy łącznie 156 osób.
Każdy z Was realizuje zamówienia za 280 zł miesięcznie (mniej niż 10 zł dziennie).
Ty otrzymujesz procent od łącznego obrotu całego zespołu:

**zarabiasz 4000 zł miesięcznie,
48 000 zł rocznie!**

Otrzymujesz także tytuł Dyrektora i związane z nim nagrody pieniężne i przywileje.

$$\begin{array}{r} 1 \text{ (Ty)} \\ + 5 \text{ (1 poziom)} \\ + 25 \text{ (2 poziom)} \\ + 125 \text{ (3 poziom)} \\ \hline 156 \text{ osób} \end{array}$$

FIRMA DLA CIEBIE

BETTERWARE jest Twoim partnerem w biznesie. Oferuje Ci wsparcie marketingowe, szkoleniowe i kredytowe.

Szkolenia - Akademia Biznesu

Gorąco zachęcam do skorzystania z **Akademii Biznesu BETTERWARE** – to system szkoleń dostosowany do potrzeb Twojej działalności. Tutaj nauczysz się praktycznych umiejętności potrzebnych do prowadzenia biznesu. Nie martw się, jeśli dziś nie masz doświadczenia – wkrótce je nabędziesz. Na początek skorzystaj ze szkoleń Biznes I i Biznes II.

Kredyt na zakup produktów

Brak ryzyka i inwestycji, o którym już mówiliśmy, wiąże się z jeszcze jednym ułatwieniem – od razu na początku współpracy firma daje Ci **kredyt 500 zł** na zakup produktów! Oznacza to, że najpierw odbierasz pieniądze od swoich klientów, zatrzymujesz dla siebie 30%, a resztę wpłacasz do Betterware w ciągu 14 dni. Nie musisz „zamrażać” w towarze własnych pieniędzy.

Gwarancja jakości

Jeśli klient nie będzie zadowolony z produktu, może zwrócić go przedstawicielowi w ciągu 7 dni. Przedstawiciel ma 20 dni na oddanie produktu do firmy, która zwraca mu całą sumę.

Sprawdzony przepis na sukces

Nasz przepis na sukces to **sprawdzone metody działania**. Dzięki nim tysiące ludzi zarabia pieniądze i spełnia swoje marzenia. Chcemy podzielić się z Tobą znajomością skutecznych zasad i tym, jak realizować je w praktyce, by osiągnąć sukces.

Profesjonalna obsługa

Firma oferuje przedstawicielom wysokiej jakości serwis na co dzień i pomoc w rozwiązywaniu różnych spraw.

Narzędzia pracy - katalog, prezenter...

BETTERWARE przygotowuje dla Ciebie **narzędzia pracy**, wśród których najważniejszy jest katalog. To Twoja witryna sklepowa – nie musisz inwestować w lokal, towar, pracowników, bo cały Twój sklep to elegancki katalog.

FIRMA DLA CIEBIE

Szkolenia - Akademia Biznesu

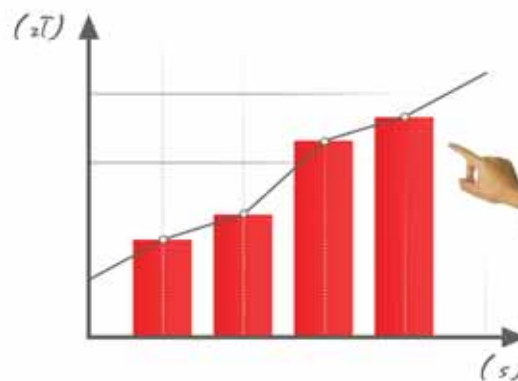
Kredyt na zakup produktów

Gwarancja jakości

Sprawdzony przepis na sukces

Profesjonalna obsługa

Narzędzia pracy - katalog, prezenter...



DOŁĄCZ DO ZESPOŁU

to najlepszy moment na podpisanie wniosku rejestracyjnego. Po podpisaniu wniosku przejdź do slajdu 14.

Jeśli osoba jest niezdecydowana, postaraj się rozwiązać jej wątpliwości.

Pamiętaj, że niektórzy potrzebują trochę czasu do namysłu.

Spytaj: „Co jeszcze mogę wyjaśnić?”. Oto najczęściej spotykane wątpliwości:

P: Nie mam czasu.

O: A czy masz czas na zajęcia, które nie przynoszą Ci spodziewanych korzyści? Tutaj od razu widzisz, jak czas przekłada się na konkretne pieniądze. Niczego nie ryzykujesz, a możesz zyskać bardzo wiele.

P: Nie umiem sprzedawać.

O: Ależ zapewniam Cię, że codziennie sprzedajesz różne rzeczy, nawet o tym nie wiedząc. Polecasz znajomym filmy, książki, produkty, których sam używasz. To najskuteczniejsza forma sprzedaży, bo ludzie ufają zdaniu swoich znajomych. Zacznij na tym zarabiać! Czy dystrybutor filmu płaci Ci za to, że zachwalasz jego film? W Betterware polecasz produkty i dostajesz za to pieniądze.

P: Ludzie nie będą chcieli kupować takich rzeczy.

O: Nie decyduj za nich - pokaż im katalog. Przekonasz się, że wzbudzi zainteresowanie. Każdy znajdzie coś dla swojego domu i wybierze kilka produktów z tak bogatej oferty.

Jeśli jednak osoba nie jest zainteresowana współpracą, wykorzystaj okazję, by została Twoim klientem!

Zaprezentuj jej katalog!

Na zakończenie poproś o kontakty do osób, które mogą być zainteresowane współpracą lub produktami. Spytaj: „Czy znacie kogoś, kto chciałby zobaczyć katalog lub wziąć udział w takim spotkaniu?”.



**CZY CHCESZ DOŁĄCZYĆ
DO MOJEGO ZESPOŁU?**



DZIĘKUJĘ

Bardzo dziękuję za udział w spotkaniu, za poświęcony czas i uwagę. Cieszę się, że miałam/ miałem przyjemność spotkać się dzisiaj z Wami. A teraz zapraszam wszystkich do obejrzenia katalogów!

Jeśli ktoś z Was nie zdecydował się dzisiaj na współpracę z nami, zachęcam do zostania klientem Betterware – jako przedstawiciel służę pomocą przy wyborze produktów do Waszych domów.

Które produkty spodobały Ci się najbardziej?

Co chcesz zamówić dzisiaj?

Co zainteresowało Cię w promocjach?

Do nowych przedstawicieli: Oto kolejne ważne narzędzie Twojej pracy – cennik. Sprawdź w nim, ile wynoszą ceny hurtowe, czyli takie, po których Ty kupujesz produkty w Betterware. Wpisz kody wybranych produktów na druku zamówienia. Czy możesz pokazać ten katalog komuś – rodzinie, sąsiadom – jeszcze dzisiaj? Świetnie! Pożyczę Ci katalog na parę dni. Kiedy możemy się znowu spotkać? Za 2-3 dni?

**DZIĘKUJĘ I WITAM
W GRONIE PRZEDSTAWICIELI
I KLIENTÓW BETTERWARE**



POWODZENIA

Jeszcze raz z radością witam nowych przedstawicieli. Bardzo się cieszę, że będziemy razem pracować. A zatem, by nie marnować Waszego cennego czasu, zaczynamy!

Pomyślcie, kto z Waszych znajomych byłby zainteresowany obejrzeniem katalogu? Zróbcie listę potencjalnych klientów – wypiszcie 30 nazwisk. Z tej listy wybierzcie 10 osób, które odwiedzicie z katalogiem w ciągu najbliższych 2-3 dni. Zaprezentujcie im katalog, zwróćcie ich uwagę na promocje. Jutro zadzwonię, powiecie mi, jak Wam idzie, w czym mogę Wam pomóc.

Jeszcze raz gratuluję dobrej decyzji i życzę Wam sukcesów we współpracy z BETTERWARE!

Betterware 
Pomyśły do Twojego domu!

A teraz czas na łatwy start!
ZACZNIJ JUŻ DZISIAJ!
POWODZENIA

